1ER RÉSEAU NATIONAL COOPÉRATIF D'INTERPRÉTATION EN LANGUE DES SIGNES FRANÇAISE

CATALOGUE FORMATIONS 2023

TRAIT D'UNION FORMATION
Enregistrée sous le numéro
de déclaration d'activité : **84630491763**
auprès du Préfet
de la Région Auvergne-Rhône-Alpes
Ce numéro ne vaut pas agrément de l'État.

1, Avenue des Cottages
63000 Clermont-Ferrand
N° SIRET : **834 587 891 00013**

www.trait-union.coop

Trait d'union
Formation

SOMMAIRE

PAGE 4
ÊTRE À L'AISE EN LSF FACE CAMÉRA

PAGE 8
COMMUNICATION TACTILE - BASES THÉORIQUES

PAGE 12
COMMUNICATION TACTILE - LSF TACTILE et HAPTIQUE

PAGE 16 - **FORMATIONS A LA DEMANDE**
Nous pouvons organiser à votre demande, dans vos locaux, pour un groupe constitué, ces différentes formations :

- ARGUMENTAIRE COMMERCIAL (en LSF) - Module 1

- ARGUMENTAIRE COMMERCIAL (en LSF) - Module 2

- LEXIQUE SCIENTIFIQUE ET MÉTHODOLOGIE DE LA REPRÉSENTATION DES CONCEPTS SCIENTIFIQUES

- LEXIQUE ET PRINCIPES GÉNÉRAUX DES MATHÉMATIQUES FONDAMENTALES ET APPLIQUÉES

- MOTRICITÉ - MIEUX SE CONNAITRE POUR GAGNER EN FLUIDITÉ ET EN CONFORT DANS SA PRATIQUE

- COMMUNICATION TACTILE - LE PROTACTILE

- LA COMPTA ANALYTIQUE À PORTÉE DE MAIN (en LSF)

- ARGUMENTAIRE COMMERCIAL (en français)

PAGE 35
BULLETIN D'INSCRIPTION

Trait d'union
Formation

Qualiopi
processus certifié

RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

La certification qualité a été délivrée au titre de la catégorie d'actions suivante : actions de formation.
[N°2021/03-126.1]

INTRODUCTION

Parce que se former tout au long de sa carrière est primordial lorsque que l'on est interprète ou traducteur·trice professionnel·le, **Trait d'union Formation** vous propose des formations dispensées par des intervenant·e·s qualifié·e·s sur des thèmes variés. Certaines de nos formations sont également ouvertes aux professionnel·le·s dont la LSF est la langue de travail : intermédiateur·trice.s, enseignant·e·s ainsi qu'au personnel administratif, voire plus largement au public signant.

Notre objectif est de vous permettre d'actualiser vos compétences et/ou d'en développer de nouvelles pour mieux vous épanouir professionnellement. Afin que formation ne rime plus avec contrainte mais avec investissement et plaisir, nous vous proposons des formations au plus près de vos besoins, sur des durées réfléchies et à des coûts maitrisés.

Cette année, vous remarquerez que l'offre catalogue est moins fournie. L'équipe de Trait d'union Formation est en effectif réduit. Nous avons fait le choix de proposer, en parallèle des sessions fixes, une offre à la demande. Vous retrouverez l'offre habituelle dès 2024. A cet effet, nous comptons sur vous pour nous faire part de vos besoins.

Nos formations s'adressent à tou·te·s : quel que soit votre statut, n'hésitez pas à nous contacter pour tout renseignement.
Par ailleurs, les locaux qui accueillent nos formations sont tous accessibles aux personnes à mobilité réduite.

Une des formations proposées dans les catalogues précédents vous intéresse et vous connaissez d'autres personnes motivées également, contactez-nous, nous l'organiserons à nouveau pour vous, en français ou en LSF.

Vous êtes une structure et vous souhaitez que nous organisions une formation sur mesure, dans vos locaux, pour vos salariés, contactez-nous ! *

**Nos formations sont accessibles aux personnes à mobilité réduites ainsi qu'aux personnes sourdes s'exprimant en LSF.
Vous avez d'autres besoins spécifiques ? N'hésitez pas à contacter notre référente handicap !**

07 83 32 39 56
Floriane PERCHÉ
formation@trait-union.coop

* Nous vous recontacterons dans les 48h suivant votre demande. Après analyse de votre demande (contenu, format, prise en compte de spécificités, dates, etc.), nous établirons une proposition commerciale sous 10 jours maximum. Le délai d'accès varie selon la zone géographique, vos disponibilités et celles des formateurs.

Trait d'union
Formation

ÊTRE À L'AISE EN LSF FACE CAMÉRA

Savoir s'exprimer face caméra pour produire une vidéo d'illustration de votre site Internet ou à destination des réseaux sociaux est devenu primordial.
Vous êtes à l'aise en LSF, mais pas toujours lorsqu'il s'agit de capter une vidéo de vous-même pour communiquer sur votre activité ? Cette formation est faite pour vous !

Modalités et délai d'accès : clôture des inscriptions le 8 avril 2023

Cible : Personnes s'exprimant en LSF

Date de formation : 5 juillet 2023
de 9h à 12h30 et 14h00 à 17h30, en présentiel
Modalités et délais d'accès : Inscription possible jusqu'au 8 avril 2023
(sous réserve de places disponibles)

Durée : 7 heures

Nombre de participant·e·s minimum/maximum : 5 à 6

Trait d'union
Formation

ÊTRE À L'AISE EN LSF FACE CAMÉRA

Cible : Tout public à l'aise en LSF

Date de formation : 5 juillet 2023
de 9h à 12h30 et 14h00 à 17h30, en présentiel

Objectifs

- Connaître les éléments à préparer avant de se filmer
- Savoir préparer ces éléments
- S'approprier les stratégies paralinguistiques et linguistiques qui vous permettront de capter l'attention du public

Pédagogie

- Temps d'échange collectif
- Apports théoriques
- Mise en pratique

Programme

Dans le mois précédent la formation

- Envoi au formateur par chaque stagiaire d'une courte vidéo (les critères seront transmis par le formateur suite à l'inscription)

Matin

- Échange collectif sur les difficultés rencontrées
- Analyse des vidéos envoyées par les stagiaires
- Apport théorique : l'influence de la forme du discours selon le public visé
- Echanges et conseils pratiques / boite à outils

Après-midi

- Apports théoriques : stratégies linguistiques pour capter l'attention du public (choix des signes)
- Exercices de mise en pratique, retours, pistes d'amélioration

Pré-requis

- Pas de pré-requis

Évaluation

- Évaluation de positionnement par entretien et questionnaire.
- Auto-évaluation des acquis de la formation par questionnaire.
- Remise d'une attestation de fin de formation identifiant les connaissances et compétences acquises au regard des objectifs.

INFORMATIONS PRATIQUES

Durée : 7 heures

Nombre de participant·e·s minimum/maximum : 5 à 6

Coût de la formation

Salarié·e d'une structure associée au réseau Trait d'union : **280,00 €**
Salarié e d'une structure partenaire du réseau Trait d'union : **300,00 €**
Extérieur·e au réseau Trait d'union : **320,00 €**
Coût exonéré de TVA selon l'article 261-4-4 du CGI (Hors frais de repas et hébergement)

Lieu de la formation

CISP Ravel – 6, Avenue Maurice Ravel - 75012 Paris
{locaux accessibles aux personnes à mobilité réduite}

Matériel nécessaire :

Ordinateur avec webcam, tablette ou smartphone pour captation vidéo en amont de la formation

Accès à Internet

Restauration/Hébergement

Possibilité de se restaurer sur place
Possibilité d'hébergement sur place - Contacter le CISP : https://www.hotel-cis-paris-ravel.com/fr

Contact inscription

TRAIT D'UNION FORMATION
Centre Victoire
1, Avenue des Cottages
63000 Clermont-Ferrand

Téléphone : 07.83.32.39.56 Floriane PERCHE
Email : formation@trait-union.coop

Trait d'union
Formation

INTERVENANT
EN PARTENARIAT AVEC EYES ÉDITIONS

EYES Éditions développe des supports pour tous les publics en lien avec la culture sourde et la langue des signes.

Durée : 7 heures

Nombre de participant·e·s minimum/maximum : 5 à 6

Stéphane Gonzalez

Professeur certifié

Après avoir enseigné plus de 10 ans la LSF à des adultes, Stéphane Gonzalez fait partie, en 2011, des premiers professeurs de LSF à accéder au statut de professeur certifié, suite à la création du CAPES de LSF. Il enseigne ainsi sa langue en collège et lycée à des élèves entendants, qui présenteront l'option LSF au Bac, ainsi qu'à des élèves sourds qui étudient la LSF comme langue première.
Il participe également à la formation des étudiants interprètes de l'université de Lille.

Il est le directeur de collection d'une série de manuels scolaires pour l'apprentissage de la LSF : Manuel LSF - Niveau A1 et Niveau A2, édités chez Belin en 2013 et 2015.

En 2016, il crée la maison d'édition associative Eyes Éditions pour développer la création de supports visuels : livres, affiches, jeux.

Cette formation sera dispensée en LSF

COMMUNICATION TACTILE
Bases théoriques

Un webinaire pour acquérir les bases préalables à l'inscription à une formation pratique à la langue des signes tactile. Trois fois deux heures de formation à distance pour découvrir la surdicécité et ses implications.

Modalités et délai d'accès : clôture des inscriptions le 12 février 2023

Cible : Tout public à l'aise en LSF

Durée : 6 heures

Dates de formation : 15 mars 2023 de 9h30 à 11h30, à distance
22 mars 2023 de 9h30 à 11h30, à distance
29 mars 2023 de 9h30 à 11h30, à distance

Modalités et délai d'accès : Inscription possible jusqu'au 12 février 2023 (sous réserve de places disponibles)

Nombre de participant·e·s minimum/maximum : 6 à 10

Trait d'union
Formation

Communication TACTILE
Bases théoriques

Cible : Tout public à l'aise en LSF

Dates de formation : 15 mars 2023 de 9h30 à 11h30, à distance
22 mars 2023 de 9h30 à 11h30, à distance
29 mars 2023 de 9h30 à 11h30, à distance

Modalités et délai d'accès : Inscription possible jusqu'au 12 février 2023 (sous réserve de places disponibles)

Objectifs

- Acquérir les connaissances relatives aux différents types de surdicécité
- Comprendre les notions de handicap, déficience et rareté
- Appréhender les différents moyens de communication utilisés par les sourdaveugles signant·e·s

Pédagogie

- Apports théoriques illustrés par des vidéos
- Échanges sur les expériences vécues par les participant·e·s

Matériel nécessaire :

Ordinateur

Accès à Internet

Programme

Session 1 - 2h
- Surdicécité : sensibilisation et aspects théoriques
- Le monde des Sourdaveugles

Session 2 - 2h
- Histoire, revendications et alliés
- Langues, attitude et comportement

Session 3 - 2h
- Communication : les différentes méthodes tactiles
- Langue des signes tactile : attitude et comportement

Pré-requis
- Pas de pré-requis

Évaluation
- Auto-évaluation de positionnement par questionnaire.
- Auto-évaluation des acquis de la formation par questionnaire.
- Remise d'une attestation de fin de formation identifiant les connaissances et compétences acquises au regard des objectifs.

INFORMATIONS PRATIQUES

Durée : 6 heures

Nombre de participant·e·s minimum/maximum : 6 à 10

Coût de la formation

Salarié·e d'une structure associée au réseau Trait d'union : **200 €**
Salarié·e d'une structure partenaire du réseau Trait d'union : **210,00 €**
Extérieur·e au réseau Trait d'union : **220,00 €**
Coût exonéré de TVA selon l'article 261-4-4 du CGI (Hors frais de repas et hébergement)

Lieu de la formation

À distance : les éléments de connexion vous seront adressés lorsque vous aurez retourné la convention de formation signée.

Contact inscription

TRAIT D'UNION FORMATION
Centre Victoire
1, Avenue des Cottages
63000 Clermont-Ferrand

Téléphone : 07.83.32.39.56 - Floriane PERCHE
Email : formation@trait-union.coop

INTERVENANTE
EN PARTENARIAT AVEC AccesVisuel

AccesVisuel est une association créée par des personnes Sourdaveugles désireuses de sensibiliser pour améliorer le quotidien des personnes Sourdaveugles.

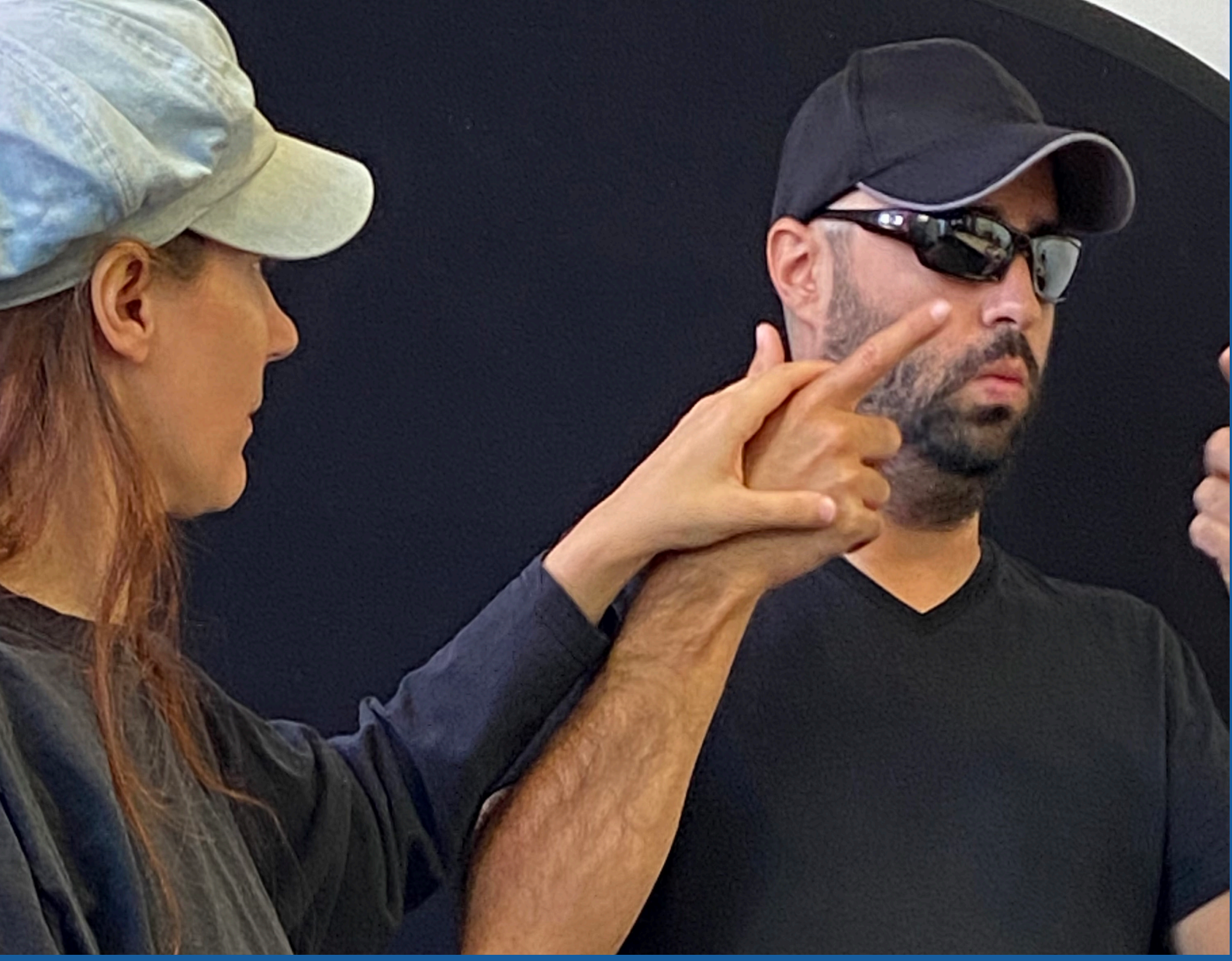
Cible : Tout public à l'aise en LSF

Dates de formation : 15 mars 2023 de 9h30 à 11h30
22 mars 2023 de 9h30 à 11h30
29 mars 2023 de 9h30 à 11h30

Stéphanie Floux
Présidente d'AccesVisuel

Stéphanie a acquis une expérience professionnelle significative en tant que formatrice et consultante sur l'accessibilité pour les personnes sourdaveugles. Elle s'est engagée auprès de l'organisation Solidarity Tracks à Lefkada, en Grèce, dans le cadre d'un *European Voluntary Service* (EVS) en 2011 et s'est formée au management et au leadership grâce à Frontrunners, programme éducatif international, au Danemark en 2012. Elle est également titulaire d'un brevet professionnel de la jeunesse, de l'éducation populaire et du sport (BPJEPS) et fait partie de l'équipe de formateurs de l'Union Européenne des Jeunes Sourds (EUDY). Enfin, elle a été diplômée « Référent en Surdicécité » par l'Université Rennes 1 en 2019.

Cette formation sera dispensée en LSF



COMMUNICATION TACTILE
LSF TACTILE et COMMUNICATION HAPTIQUE

Deux journées de formation pour appréhender la complémentarité LS Tactile / Communication haptique. Interprètes, traducteur·trice·s, intermédiateur·trice·s, mais aussi formateur·trice·s ou même toute personne signante, vous êtes amené·e·s à travailler avec ou à cotoyer des personnes sourdaveugles, vous aurez ici l'occasion d'apprendre en pratiquant.

Modalités et délai d'accès : clôture des inscriptions le 8 avril 2023

Cible : Tout public à l'aise en LSF

Durée : 18 heures

Dates de formation : 10, 11 et 12 mai 2023 de 9h30 à 12h30 et de 14h00 à 17h00, en présentiel
Modalités et délai d'accès : Inscription possible jusqu'au 8 avril 2023 (sous réserve de places disponibles)

Nombre de participant·e·s minimum/maximum : 8 à 8

Trait d'union
Formation

COMMUNICATION TACTILE
LS TACTILE ET COMMUNICATION HAPTIQUE

Cible : Tout public à l'aise en LSF

Dates de formation : 10, 11 et 12 mai 2023 de 9h30 à 12h30 et de 14h00 à 17h00, en présentiel

Objectifs

- Acquérir/revoir les techniques de la LS tactile
- Acquérir les techniques de la communication haptique
- Être capable de prendre des initiatives en mixant les deux moyens de communication

Pédagogie

- Apports théoriques illustrés par des vidéos
- Échanges sur les expériences vécues par les participant·e·s
- Mises en situation

Programme

Jour 1 - matin
- Échange autour d'expériences vécues
- Culture : déconstruire les idées reçues sur les Sourdaveugles
- Positions et techniques de la LS Tactile

Jour 1 - après-midi
- Mises en situation en LS Tactile dans différents contextes

Jour 2 - matin
- Appréhender le vécu et le ressenti d'une personne sourdaveugle
- Présentation des principaux codes utilisés en communication haptique

Jour 2 - après-midi
- Mises en situation en LS Tactile et communication haptique dans différents contextes

Jour 3 - matin
- Mises en situation en LS Tactile et communication haptique dans différents contextes

Jour 3 - après-midi
- Mises en situation en LS Tactile et communication haptique dans différents contextes

Pré-requis

- Pas de pré-requis en matière d'expérience avec des personnes sourdaveugles. Néanmoins, les stagiaires qui n'ont aucune expérience en la matière gagneront à s'acculturer en amont de la formation par le visionnage de vidéos dont la liste leur sera envoyée suite à leur inscription.

Évaluation

- Auto-évaluation de positionnement par questionnaire.
- Auto-évaluation des acquis de la formation par questionnaire.
- Remise d'une attestation de fin de formation identifiant les connaissances et compétences acquises au regard des objectifs.

INFORMATIONS PRATIQUES

Durée : 18 heures

Nombre de participant.e.s minimum/maximum : 8 à 8

Coût de la formation

Salarié.e d'une structure associée au réseau Trait d'union : **720,00 €**
Salarié.e d'une structure partenaire du réseau Trait d'union : **750,00 €**
Extérieur.e au réseau Trait d'union : **800,00 €**
Coût exonéré de TVA selon l'article 261-4-4 du CGI (Hors frais de repas et hébergement)

Lieu de la formation

CISP Kellermann - 17 bd Kellermann - 75013 PARIS
{locaux accessibles aux personnes à mobilité réduite}

Restauration/Hébergement

Possibilité de se restaurer à proximité
Possibilité d'hébergement à proximité - Contacter le CISP : https://www.hotel-cis-paris-kellermann.com/fr

Contact inscription

TRAIT D'UNION FORMATION
Centre Victoire
1, Avenue des Cottages
63000 Clermont-Ferrand
Téléphone : 07.83.32.39.56 - Floriane PERCHE
Email : formation@trait-union.coop

Trait d'union Formation

COMMUNICATION TACTILE
LS Tactile et communication haptique

INTERVENANTS
EN PARTENARIAT AVEC AccesVisuel

AccesVisuel est une association créée par des personnes Sourdaveugles désireuses de sensibiliser pour améliorer le quotidien des personnes Sourdaveugles.

Cible : Tout public à l'aise en LSF

Dates de formation : 10, 11 et 12 mai 2023 de 9h30 à 12h30 et de 14h00 à 17h00, en présentiel

Stéphanie Floux
Présidente d'AccesVisuel

Stéphanie a acquis une expérience professionnelle significative en tant que formatrice et consultante sur l'accessibilité pour les personnes sourdaveugles. Elle s'est engagée auprès de l'organisation Solidarity Tracks à Lefkada, en Grèce, dans le cadre d'un *European Voluntary Service* (EVS) en 2011 et s'est formée au management et au leadership grâce à Frontrunners, programme éducatif international, au Danemark en 2012. Elle est également titulaire d'un brevet professionnel de la jeunesse, de l'éducation populaire et du sport (BPJEPS) et fait partie de l'équipe de formateurs de l'Union Européenne des Jeunes Sourds (EUDY). Enfin, elle a été diplômée « Référent en Surdicécité » par l'Université Rennes 1 en 2019.

Romain Solinas
Formateur en communication tactile

Après avoir obtenu son Baccalauréat Sciences médico-sociales en 2007 et suivi un cursus en Biologie à l'université de Montpellier 2, Romain s'est dirigé vers l'enseignement de la LSF. Il a suivi la Préparation à l'Enseignement de la LSF dispensée par Visuel LSF et a validé le DPCU Enseignement de la LSF de l'université Paris 8. Avec Stéphanie Floux, il est membre du conseil d'administration du Réseau National des SourdAveugles (CNSA).

Cette formation sera dispensée en LSF

ARGUMENTAIRE COMMERCIAL en LSF - Module 1

Deux jours pour développer une communication positive et convaincante à utiliser avec ses partenaires et ses clients afin de présenter son activité, établir des collaborations et vendre ses prestations.

Modalités et délai d'accès : une réponse vous sera apportée dans les 15 jours suivants votre demande

Cible : Interprètes, traducteur·trice·s, Intermédiateurs·trice·s, formateurs·trice·s qualifié·e·s et personnel administratif d'une structure d'interprètes

Durée : 14 heures, en présentiel

Trait d'union Formation

ARGUMENTAIRE COMMERCIAL
en LSF - Module 1

Cible : Interprètes, traducteur·trice·s, Intermédiateur·trice·s, formateur·trice·s qualifié·e·s et personnel administratif d'une structure d'interprètes

Durée : 14 heures, en présentiel

Objectifs

- Bien se connaitre pour mieux adapter son argumentaire
- Cerner son interlocuteur et savoir comment capter son attention
- Interagir dans une communication positive qui donne envie d'aller plus loin

Pédagogie

Apports théoriques autour d'outils sur l'écoute et la communication en général pour prendre conscience de ses forces et ses faiblesses et mettre en pratique des stratégies dans une situation d'échanges avec des interlocuteurs.

- Jeux de rôles
- Boite à outils : rhétorique et art du discours
- Analyse filmée des productions

Pré-requis

- Pas de pré-requis

Évaluation

- Auto-évaluation de positionnement par entretien ou questionnaire.
- Auto-évaluation des acquis de la formation par questionnaire.

Remise d'une attestation de fin de formation identifiant les connaissances et compétences acquises au regard des objectifs.

Programme

Dans le mois précédent la formation : entretien avec une formatrice pour identifier vos besoins et recueillir vos cas pratiques.

Jour 1 - Matin

- La situation de communication : enjeux et composantes

Quels types d'écoute ?
Un être, un tout – le non verbal et l'intention

- Argumentaire commercial : comment aborder les choses ?

Outil de vente SONCAS – les états du client

- Les grands profils dans une négociation

Les différents types et objectifs afférents

Jour 1 - Après-midi

- Passer à l'action : préparer ses rendez-vous, comment ?
- Mise en situation et pratique via des jeux de rôles

Jour 2 - Matin

- Echanges et conseils autour de l'enjeu d'être « convaincant »
- Culture sourde, culture entendante : quelles implications dans la communication ?
- Comment appréhender son intervention avec un·e interprète afin d'en optimiser le rendu : échanges, mises en situation, boîte à outils pour une bonne préparation

Jour 2 - Après-midi

- Mise en pratique avec captation vidéo
- Feedback individualisé grâce au support vidéo

Cette formation sera dispensée en LSF

ARGUMENTAIRE COMMERCIAL en LSF - Module 2

Deux journées pour approfondir vos techniques de négociation et gagner en fluidité lors de vos présentations.

Modalités et délai d'accès : une réponse vous sera apporté dans les 15 jours suivant votre demande

Cible : Interprètes, traducteur·trice·s, Intermédiateur·trice·s, formateur·trice·s qualifié·e·s et personnel administratif d'une structure d'interprètes

Durée : 14 heures

Trait d'union Formation

ARGUMENTAIRE COMMERCIAL en LSF - Module 2

Cible : Interprètes, traducteur·trice·s, Intermédiateur·trice·s, formateur·trice·s qualifié·e·s et personnel administratif d'une structure d'interprètes

Durée : 14 heures

Objectifs

- Identifier ses forces et ses faiblesses au regard des éléments acquis dans le module 1
- Approfondir ses connaissances pour gagner en fluidité
- Expérimenter diverses stratégies de négociation

Pédagogie

- Apports théoriques autour des méthodologies SWOT et SMART
- Jeux de rôles
- Analyse des productions filmées

Pré-requis

- Avoir suivi la formation Argumentaire commercial en LSF - Module 1

Évaluation

- Auto-évaluation de positionnement par entretien ou questionnaire.
- Auto-évaluation des acquis de la formation par questionnaire.
- Remise d'une attestation de fin de formation identifiant les connaissances et compétences acquises au regard des objectifs.

Programme

Dans le mois précédent la formation

- Entretien avec une formatrice pour identifier vos besoins et recueillir vos cas pratiques
- Envoi aux formatrices par chaque stagiaire d'un pitch vidéo (présentation pour vendre votre activité - 2 minutes - objectif : obtenir un rendez-vous)

Jour 1 - Matin

- Rappel des éléments du Module 1 : la communication, la pensée face à une problématique, les profils d'acheteurs, la négociation, les profils de négociateurs
- Retour d'expérience : les principales difficultés, les principales réussites depuis le module 1
- Réflexion sur ses acquis - Faire son SWOT
- Présentations croisées

Jour 1 - Après-midi

- Visionnage et analyse des pitchs vidéo
- Améliorer votre pitch : préconisations

Jour 2 - Matin

- Mise en situation : produire un pitch percutant

Jour 2 - Après-midi

- Apport théorique : la négociation
- Mise en situation pratique

Cette formation sera dispensée en LSF

LEXIQUE SCIENTIFIQUE et MÉTHODOLOGIE DE LA REPRÉSENTATION DES CONCEPTS SCIENTIFIQUES

Vous êtes amené·e à transmettre des cours, des notions scientifiques,
mais vous ne maitrisez pas toujours le vocabulaire adapté ?
Certains concepts scientifiques vous sont obscurs ?
Cette formation est faite pour vous !

Modalités et délai d'accès : une réponse vous sera apportée dans les 15 jours suivant votre demande

Cible : Interprètes, traducteur·trice·s, Intermédiateur·trice·s, formateur·trice·s qualifié·e·s, parents d'anfants sourds ou tout public à l'aise en LSF

Durée : 14 heures, en présentiel

Trait d'union
Formation

LEXIQUE SCIENTIFIQUE et MÉTHODOLOGIE DE LA REPRÉSENTATION DES CONCEPTS SCIENTIFIQUES

Cible : Interprètes, traducteur·trice·s, Intermédiateur·trice·s, formateur·trice·s qualifié·e·s, parents d'anfants sourds ou tout public à l'aise en LSF

Durée : 14 heures, en présentiel

Vous vous retrouvez parfois dans des situations dans lesquelles le lexique scientifique prédomine. Envie d'acquérir du lexique scientifique en LSF et de mieux comprendre certains concepts scientifiques ? Nous vous proposons une formation de deux jours pour acquérir des fondamentaux scientifiques dans les domaines de la physique, de la chimie et de la biologie, niveau collège et lycée. Cette formation vous donnera des clés pour bien appréhender de futures situations d'interprétation ou de traduction à caractère scientifique, ou pour transmettre le signaire scientifique à vos élèves, vos enfants ou tout autre interlocuteur.

Objectifs

- Acquérir des connaissances fondamentales en sciences
- Acquérir du lexique scientifique en LSF
- Pratiquer les différentes méthodes de la représentation des concepts scientifiques
- Comprendre l'articulation entre le contexte et le concept

Pédagogie

- Apport théorique
- Atelier d'expression schématique et spatiale
- Atelier de vulgarisation scientifique
- Partage d'expériences

Pré-requis

Pas de niveau de connaissance scientifique pré-requis

Évaluation

- Auto-évaluation de positionnement par questionnaire
- Auto-évaluation des acquis de la formation par questionnaire
- Remise d'une attestation de fin de formation identifiant les connaissances et compétences acquises au regard des objectifs

Cette formation sera dispensée en LSF

Formation dispensée en partenariat avec STIM Sourd France, association qui rassemble des scientifiques sourds et des usagers de la LSF dans les domaines des Sciences, Technologie, Ingénierie et Mathématiques.

PROGRAMME DE FORMATION

Cible : Interprètes, traducteur·trice·s, Intermédiateur·trice·s, formateur·trice·s qualifié·e·s, parents d'anfants sourds ou tout public à l'aise en LSF

Durée : 14 heures, en présentiel

JOUR 1
Matin

Chimie
- Apport théorique des concepts de base de la chimie
- Apport des signes scientifiques pour enrichir son vocabulaire scientifique en LSF
- Exercice de vulgarisation scientifique : à partir d'une vidéo en LSF ou d'un texte avec quelques schémas, expliquer un concept scientifique en LSF tout en respectant son contexte

JOUR 1
Après-midi

Physique
- Apport théorique des concepts de base de la physique
- Apport des signes scientifiques pour enrichir son vocabulaire scientifique en LSF
- Exercice de vulgarisation scientifique : à partir d'une vidéo en LSF ou d'un texte avec quelques schémas, expliquer un concept scientifique en LSF tout en respectant son contexte

JOUR 2
Matin

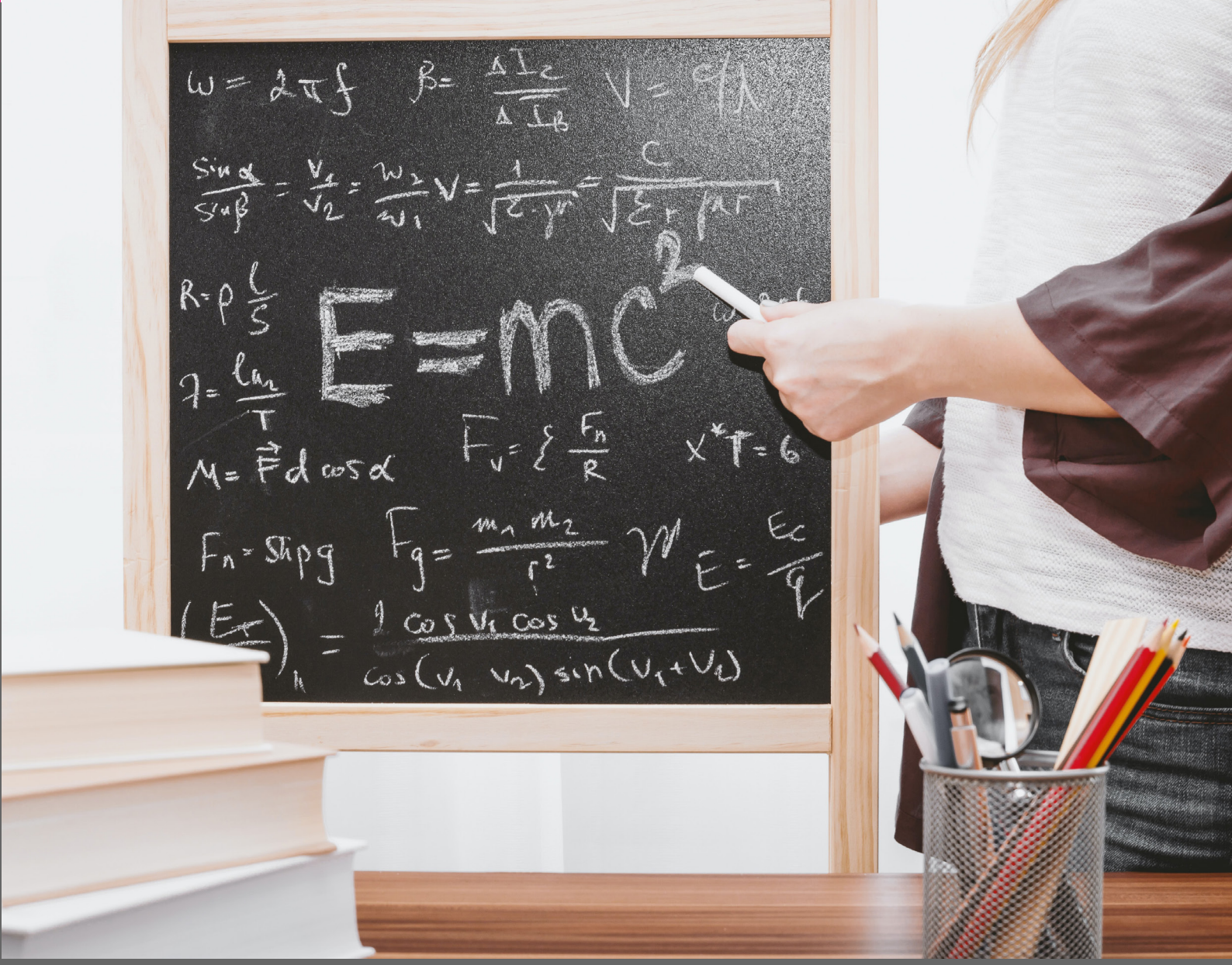
Biologie
- Apport théorique des concepts de base de la biologie
- Apport des signes scientifiques pour enrichir son vocabulaire scientifique en LSF
- Exercice de vulgarisation scientifique : à partir d'une vidéo en LSF ou d'un texte avec quelques schémas, expliquer un concept scientifique en LSF tout en respectant son contexte

JOUR 2
Après-midi

Bilan et échange d'expériences
- Exercices pratiques visant à renforcer l'assimilation du lexique LSF et des notions vues lors des 3 demi-journées précédentes
- Partage d'expériences et conseils sous forme d'une mini-table ronde
- Retours sur la formation

Trait d'union
Formation

LEXIQUE SCIENTIFIQUE et MÉTHODOLOGIE
DE LA REPRÉSENTATION DES CONCEPTS SCIENTIFIQUES



LEXIQUE ET PRINCIPES GÉNÉRAUX DES MATHÉMATHIQUES FONDAMENTALES ET APPLIQUÉES

Les mathématiques peuvent être étonnantes, abstraites et souvent mal-aimées.
Et pourtant, elles sont indispensables à la résolution des problèmes techniques dans divers domaines d'études : physique, chimie, biologie, informatique, environnement, économie, sciences humaines et sociales.
Nous vous proposons une formation de deux jours qui vous donnera des clés pour bien appréhender les situations dans lesquelles les notions mathématiques interviennent.

Modalités et délai d'accès : une réponse vous sera apportée dans les 15 jours suivant votre demande

Cible : Interprètes, traducteur·trice·s, intermédiateur·trice·s, formateur·trice·s qualifié·e·s, parents d'enfants sourds ou tout public à l'aise en LSF

Durée : 14 heures en présentiel

PROGRAMME DE FORMATION

Cible : Interprètes, traducteur·trice·s, intermédiateur·trice·s, formateur·trice·s qualifié·e·s, parents d'enfants sourds ou tout public à l'aise en LSF

Durée : 14 heures en présentiel

Objectifs

- Savoir transmettre des connaissances mathématiques
- Acquérir le lexique scientifique en LSF
- Apprendre à utiliser les différentes méthodes de la représentation des concepts scientifiques

Pédagogie

- Apports théoriques
- Ateliers de vulgarisation scientifique
- Exercices d'autoévaluation

Pré-requis

- Pas de niveau de connaissances mathématiques pré-requis

Évaluation

- Auto-évaluation de positionnement par questionnaire.
- Auto-évaluation des acquis de la formation par questionnaire.
- Remise d'une attestation de fin de formation identifiant les connaissances et compétences acquises au regard des objectifs.

Cette formation sera dispensée en LSF

Formation dispensée en partenariat avec STIM Sourd France, association qui rassemble des scientifiques sourds et des usagers de la LSF dans les domaines des Sciences, Technologie, Ingénierie et Mathématiques.

PROGRAMME DE FORMATION

Cible : Interprètes, traducteur·trice·s, intermédiateur·trice·s, formateur·trice·s qualifié·e·s ou tout public à l'aise en LSF

Durée : 14 heures en présentiel

JOUR 1 - Les outils de réflexion

JOUR 1
Matin

Module 1 : Démonstration
- Comprendre le raisonnement mathématique
- Connaître les significations des différentes méthodes de raisonnement et leurs nuances
- Exercice de vulgarisation scientifique : expliquer la démonstration d'un problème scientifique en respectant les règles du raisonnement mathématique

JOUR 1
Après-midi

Module 2 : Variables et Dimensions
- Assimiler les éléments servant à la définition et à la modélisation des problèmes
- Explorer et reconnaître les différents types de varialbles et de dimensions
- Exercice de vulgarisation scientifique : présenter la solution d'un problème en LSF en mettant en évidence les variables et les dimensions

JOUR 2 - Outils d'analyse et synthèse

JOUR 2
Matin

Module 3 : Analyse
- Acquérir les outils de résolution de problèmes
- Présentation d'applications des outils d'analyse
- Exercice de vulgarisation scientifique : présenter une démarche d'analyse mathématique d'un problème en LSF

JOUR 2
Après-midi

Module 4 : Modélisation
- Traduire les résultats mathématiques dans la réalité
- Présentation d'une application concrète de modélisation mathématique

Module 5 : Synthèse des 4 modules précédents
- Retenir les points essentiels des modules et réviser le lexique LSF
- Bilan et échange d'expériences

LEXIQUE ET PRINCIPES GÉNÉRAUX DES MATHÉMATIQUES GÉNÉRALES ET APPLIQUÉES

Trait d'union Formation

MIEUX SE CONNAITRE POUR GAGNER EN FLUIDITÉ ET EN CONFORT DANS SA PRATIQUE

Une journée pour se faire du bien !
Nous possédons tous une motricité spécifique, organisée de manière complexe et cohérente. Identifier sa motricité préférentielle et les particularités de sa coordination permet de libérer le mouvement naturel.

Modalités et délai d'accès : une réponse vous sera apportée dans les 15 jours suivant votre demande

Cible : Interprètes, traducteur·trice·s, intermédiateur·trice·s ou formateur·trice.s qualifié·e·s, personnel administratif

Durée : 7 heures, en présentiel

MOTRICITÉ - MIEUX SE CONNAITRE POUR GAGNER EN FLUIDITÉ ET EN CONFORT DANS SA PRATIQUE

Cible : Interprètes, traducteur·trice·s, intermédiateur·trice·s ou formateur·trice.s qualifié·e·s, personnel administratif

Durée : 7 heures, en présenteil

Une journée pour identifier ses préférences motrices : vous donner les clefs pour mieux respecter votre schéma naturel de fonctionnement et vous adapter de manière plus fluide à la réalité du terrain. Vous pourrez ainsi vous reconnecter à vos capacités et ressources pour gagner en performance, confiance, énergie et plaisir.

Objectifs

- Connaître sa dynamique motrice naturelle (4 critères : équilibre & mise en mouvement, haute & basse fréquence, horizontalité & verticalité, point mobile haut & bas)
- Identifier les forces et les limites de sa propre dynamique
- Identifier les forces et les limites des autres dynamiques
- Retenir des adaptations motrices cohérentes avec ses propres forces (pour gagner en confort, diminuer la fatigue, prévenir les TMS)

Programme

1. Introduction aux signatures motrices et cérébrales

- Historique et références (ActionTypes®)
- Approche issue du sport de Haut Niveau
- Chacun possède des ressources naturelles liées à sa constitution physique et cérébrale
- Chacun possède un système préférentiel de fonctionnement dans lequel il sera toujours le plus performant
- Nous sommes préprogrammés pour agir et réagir au monde extérieur

2. Identifier ses chaines motrices préférentielles

- Profilage de chaque participant

3. Présentation des zones de fluidité et d'inconfort

- Mise en évidence des zones de fluidité, de coordination et d'expression
- Mise en évidence des zones d'inconfort et à risques

4. Impact dans sa pratique

- Comment utiliser les résultats des tests dans le contexte spécifique de son métier
- Définir ses stratégies gagnantes

Cible : Interprètes, traducteur·trice·s, intermédiateur·trice·s ou formateur·trice.s qualifié·e·s, personnel administratif

Durée : 7 heures, en présentiel

Pédagogie

Pédagogie innovante, animation interactive et opérationnelle
- Utilisation de tests de motricité pour la connaissance de soi
- Apports théoriques et vidéos de démonstration
- Partage d'expérience
- Remise à chaque participant d'un mémo pour faciliter l'application des apports de la formation au quotidien

Pré-requis

Pas de pré-requis pour cette formation.

Évaluation

- Auto-évaluation de positionnement par entretien ou questionnaire.
- Auto-évaluation des acquis de la formation par questionnaire amenant à une réflexion sur un plan d'action.

Remise d'une attestation de fin de formation identifiant les connaissances et compétences acquises au regard des objectifs.

Cette formation sera dispensée en français et interprétée en LSF

axel conseil®

Formation dispensée en partenariat avec Axel Conseil, organisme de formation s'adressant tant aux sportifs qu'aux professionnels désireux de se reconnecter à leurs capacités et ressources.

LA COMPTA ANALYTIQUE À PORTÉE DE MAIN (en LSF)

Votre poste de travail exige que vous soyiez capable de suivre les indicateurs de votre activité mais vous n'êtes pas toujours à l'aise avec ces données ?
Vous rêvez d'une formation accessible directement en LSF ?
C'est ce que vous propose notre formatrice, comptable de métier et dont la LSF est la langue première.
A l'issue de la formation, vous serez capable de déterminer les zones de performance (et de non performance) de votre activité.

Modalités et délai d'accès : une réponse vous sera apportée dans les 15 jours suivant votre demande

Cible : personnel administratif ou dirigeant·e d'une association ou d'une entreprise, travailleur·se indépendant·e

Durée : 6 heures, en présentiel

Trait d'union
Formation

PROGRAMME DE FORMATION

Cible : personnel administratif ou dirigeant·e d'une association ou d'une entreprise, travailleur·se indépendant·e

Durée : 6 heures, en présentiel

Objectifs

- Maîtriser les grands principes de la comptabilité analytique
- S'approprier les méthodes de calcul (coût, marge)
- Exploiter à bon escient les différentes méthodes
- Savoir établir un budget prévisionnel

Pédagogie

- Apport théorique
- Mises en situation des stagiaires sur des exemples réels

Pré-requis

- Pas de pré-requis

Évaluation

- Auto-évaluation de positionnement par questionnaire
- Auto-évaluation des acquis de la formation par questionnaire
- Remise d'une attestation de fin de formation identifiant les connaissances et compétences acquises au regard des objectifs

Programme

Matin - Enrichir les analyses de gestion grâce à la comptabilité analytique

- La comptabilité de gestion
- Retraiter des charges de la comptabilité générale
- L'analyse multi-dimensionnelle

Après-midi - Mesurer les enjeux des coûts grâce aux coûts complets

- Distinguer les charges directes et indirectes/fixes et variables
- Déterminer les centres analytiques (ou sections)
- Déterminer un seuil de rentabilité
- Calculer la masse salariale
- Établir un budget prévisionnel

Cette formation sera dispensée en LSF

COMMUNICATION TACTILE
LE PROTACTILE

De plus en plus de personnes sourdaveugles s'approprient le ProTactile. Vous êtes interprètes, traducteur·trice·s ou intermédiateur·trice·s et souhaitez faire vos premiers pas dans cette nouvelle forme d'interaction avec les personnes sourdaveugles, vous êtes au bon endroit !

Modalités et délai d'accès : une réponse vous sera apportée dans les 15 jours suivant votre demande

Cible : Interprètes, traducteur·trice·s, intermédiateur·trice·s qualifié·e·s

Durée : 12 heures, en présentiel

Trait d'union
Formation

COMMUNICATION TACTILE
LE PROTACTILE

Cible : Interprètes, traducteur·trice·s, intermédiateur·trice·s qualifié·e·s

Durée : 12 heures, en présentiel

Objectifs

- Acquérir les connaissances relatives au ProTactile
- Comprendre les principes du ProTactile
- Appréhender les différentes techniques du ProTactile

Pédagogie

- Apports théoriques illustrés par des vidéos
- Échanges sur les expériences vécues par les participant·e·s
- Mises en situation

Programme

[NB : pour chaque principe, un temps de pratique sera proposé aux participant·e·s]

Jour 1 - matin

- Histoire du ProTactile
- Principe 1 : Espace de contact

Jour 1 - après-midi

- Principe 2 : Réciprocité
- Principe 3 : Perspective
- Principe 4 : Spécification de taille et de forme

Jour 2 - matin

- Principe 5 : Exceptions
- Principe 6 : Source d'information
- Principe 7 : Imagerie tactile

Jour 2 - après-midi

- Exercices pratiques reprenant l'ensemble des principes

Cette formation sera dispensée en LSF

Pré-requis

- Pas de pré-requis en matière d'expérience avec des personnes sourdaveugles. Néanmoins, les stagiaires qui n'ont aucune expérience en la matière gagneront à s'acculturer en amont de la formation par le visionnage de vidéos dont la liste sera envoyée en amont de la formation.

Évaluation

- Auto-évaluation de positionnement par entretien ou questionnaire.
- Auto-évaluation des acquis de la formation par questionnaire.
- Remise d'une attestation de fin de formation identifiant les connaissances et compétences acquises au regard des objectifs.

Formation dispensée en partenariat avec AccesVisuel, une association créée par des personnes Sourdaveugles désireuses de sensibiliser pour améliorer le quotidien des personnes Sourdaveugles.

ARGUMENTAIRE COMMERCIAL
en français

Une journée pour développer une communication positive et convaincante à utiliser avec ses partenaires et ses clients afin de présenter son activité, établir des collaborations et vendre ses prestations.

Modalités et délai d'accès : une réponse vous sera apportée dans les 15 jours suivant votre demande

Cible : Interprètes qualifié.e.s / Personnel administratif ou dirigeant d'une structure d'interprétation

Durée : 7 heures

Trait d'union
Formation

ARGUMENTAIRE COMMERCIAL
en français

Cible : Interprètes qualifié.e.s / Personnel administratif ou dirigeant d'une structure d'interprétation

Durée : 7 heures

Objectifs
- Bien se connaitre pour mieux adapter son argumentaire
- Cerner son interlocuteur et savoir comment capter son attention
- Interagir dans une communication positive qui donne envie d'aller plus loin

Pédagogie
Entretien préalable avec la formatrice pour identifier vos besoins et recueillir vos cas pratiques.
Apports théoriques autour d'outils sur l'écoute et la communication en général pour prendre conscience de ses forces et ses faiblesses et mettre en pratique des stratégies dans une situation d'échanges avec des interlocuteurs.
- Jeux de rôles
- Boite à outils : rhétorique et art du discours

Pré-requis
Pas de pré-requis pour cette formation.

Programme
Matinée
- La situation de communication : enjeux et composantes

Quels types d'écoute ?
Un être, un tout – le non verbal et l'intention
- Argumentaire commercial : comment aborder les choses ?

Outil de vente SONCAS – les états du client
- Les grands profils dans une négociation

Les différents types et objectifs afférents

Après-midi
- Passer à l'action : comment préparer ses rendez-vous ?
- Mise en situation et pratique *via* des jeux de rôles

Évaluation
- Auto-évaluation de positionnement par entretien ou questionnaire.
- Auto-évaluation des acquis de la formation par questionnaire.
- Remise d'une attestation de fin de formation identifiant les connaissances et compétences acquises au regard des objectifs.

BULLETIN D'INSCRIPTION

A réception du présent document, une convention de formation professionnelle sera établie sous une semaine pour vous permettre d'effectuer vos démarches de prise en charge. Si vous avez également besoin d'un devis, merci de nous le signaler.

STAGE

Intitulé de la formation :

Date de début :
Date de fin :
Lieu :
Durée :

ENTREPRISE

Nom : **Raison sociale :**
Adresse :
Code postal : **Ville :**
Téléphone :
E-mail :
Code NAF : **N° Siret :**
Nom du responsable de formation dans l'entreprise :
Adresse e-mail pour l'envoi de la convocation si différente :

PARTICIPANT

Nom : **Prénom :**
Adresse (seulement si le participant finance sa formation) **:**
Code postal : **Ville :**
Téléphone :
E-mail :
Profession : **en fonction depuis le :**
Intitulé du diplôme :
Obtenu le :

La formation à laquelle vous souhaitez vous inscrire impose un diplôme comme pré-requis ?
Merci de nous adresser une copie de ce diplôme en même temps que ce bulletin.

RÈGLEMENT DE LA FORMATION

La facture sera établie à l'ordre (rayer les mentions inutiles) :

☐ du participant (merci de vérifier que vous avez indiqué votre adresse postale ci-dessus)
☐ de votre entreprise
☐ de votre OPCO-opérateur de compétences (nom, adresse, téléphone, contact) :

Nom :
Adresse :
Code postal : **Ville :**
Téléphone : **E-mail :**

☐ ***En renvoyant ce bulletin d'inscription, je consens à ce que les informations saisies dans ce formulaire soient utilisées pour permettre de me recontacter dans le cadre de la relation commerciale qui découle de cette demande d'inscription.***

Fait à , le

Mention « Lu et approuvé », signature + Cachet (pour une entreprise)

Trait d'union

Trait d'union Formation

Organisme de formation lié au Réseau National coopératif d'interprétation/traduction

1, Avenue des Cottages
63000 Clermont-Ferrand

formation@trait-union.coop
SIRET : 834 587 891 00013

Septembre 2022